



Unser Kunde ist einer der führenden Anbieter von innovativer Software im Bereich Unternehmensführung und Finanzverwaltung für kleine und mittelständische Unternehmen. Das Unternehmen beschäftigt weltweit knapp 2.000 Mitarbeiter an mehr als 15 Standorten und hat schon heute mehr als 1 Million Kunden in diesem Bereich. Was das Unternehmen auszeichnet ist eine einzigartige Mischung aus Intuition, Freude und Begeisterung der Mitarbeiter verbunden mit einer internationalen Wachstumsstrategie, die durch das heutige Leistungs- und Produktportfolio getragen wird.

Im Rahmen der weiteren Wachstumsstrategie baut das Unternehmen eine neue Produktlinie im Bereich " Cloud ERP Lösungen" für kleine und mittelständische Unternehmen auf. Für diese Position suchen wir eine/n erfahrenen Business Owner als

BUSINESS UNIT MANAGER | CLOUD ERP LÖSUNGEN **(m/w)**

Als Business Unit Manager verantworten Sie mit einem Team von ca. 30 Mitarbeitern die Umsatz-, Ergebnis- und Vertriebsziele der Produktlinie im direkten Reporting an die Geschäftsführung.

Die Aufgaben:

- Unternehmerische Gesamtverantwortung, Aufbau und Weiterentwicklung der Produktlinie Cloud ERP Lösungen
- Umsatz, Gewinn- & Verlust -Verantwortung für die Produktlinie
- Schaffung optimaler Rahmenbedingen für ein agiles High Performance Team
- Weiterentwicklung der Product Vision und Product Strategy
- Definition und Umsetzung der go-to-market-Strategie
- Verantwortung für die erfolgreiche Produktrealisierung, Markteinführung und Vermarktung einschließlich Akquise, Beziehungsaufbau und Pflege von Partner- und Kunden
- Repräsentant der neuen Produktlinie gegenüber Kunden, Partnern und Presse
- Gestaltung von Produktpositionierung, Pricing, Marketing- & Sales-Strategie sowie Epics der Product Roadmap



Ihr Profil:

- Mehrere Jahre Führungserfahrung mit Profit & Loss-Verantwortung, gerne auch als Unternehmer oder Gründer, idealerweise im agilen und/oder SaaS Produktumfeld
- Empathischer Macher mit strategischem Weitblick und Spaß am Aufbau von agilen Teams und neuen Geschäftsbereichen
- Sehr gute Erfahrungen im SaaS-Produktmanagement (Product Owner, agile Arbeitsweise), idealerweise im Bereich ERP-Lösungen
- Tiefgehendes Verständnis und Wissen über die Zielgruppe Small & Medium Business
- Impulsgeber und Treiber für Bereiche Sales und Marketing
- Englisch verhandlungs- und präsentationssicher auf internationaler Ebene
- Kundenorientierung mit dem Blick fürs Ganze über Abteilungs- und Projektgrenzen hinaus

Das Angebot:

- Die Vorzüge eines großen Unternehmens und den Charme eines Start-ups: Mitarbeiter sitzen interdisziplinär zusammen und haben ein Ziel: die Kunden zu begeistern
- Pionierarbeit! Die Möglichkeit, in einem schnell wachsenden Unternehmen und im hochspannenden SaaS-Bereich direkt den Erfolg einer Idee zu erleben
- Die Möglichkeit maßgeblich an einem neuen Produkt mitzuarbeiten
- Ein Arbeitsplatz, wo andere Urlaub machen ...

Als CEO der Produktlinie Cloud ERP Lösungen und Unternehmer im Unternehmen ist ihre Leidenschaft die Entwicklung von neuen Geschäftsmodellen und digitalen Produkten.

Dabei orientieren Sie sich stets am Nutzen für den Kunden und verfügen über eine hohe Lösungsorientierung, die typische Hands-on-Mentalität und Spaß an der Arbeit in interdisziplinären Teams. Ihre Leidenschaft für das Produkt trägt zum Erfolg der Kunden bei und Sie blicken dabei gerne über die Grenzen des Projekts hinaus.